

STEFANO ROSSI

Via Liviani 11

05022 Amelia TR

Cell. 3484047557

EMAIL srossi21051964@gmail.com

NAZIONALITA' : ITALIANA

DATA DI NASCITA : 21 MAGGIO 1964

CITTA' : AMELIA TR

- CURRICULUM VITAE PROFESSIONALE -

SETTEMBRE 2021 ALLFOOD SPA DIRETTORE SEDI TIM ROMA
referente in prima persona con dirigenti Tim sulla gestione mense, valutazione sul lavoro del personale di circa 25 collaboratori e relativa gestione di turni ecc, ordine per approvvigionamento di tutte le referenze alimentari e non.

MARZO 2020 DIRETTORE COMMERCIALE ITALIA TARTUFI JIMMY Perugia
CANALE GDO DO HO.RE.CA INDUSTRIA

Mi occupo personalmente della strategia commerciale, reclutamento agenti sul tutto il territorio nazionale , proposte e accordi commerciali, pianificazione promozionale, andamento di mercato e nuove referenze.Acquisizione nuovi clienti.
Partecipo ai vari panel test per lancio nuovi prodotti.
Riunione settimanale con la proprieta', produzione e ufficio marketing. Riunione agenti.
Seguo clienti direzionali.

SETTEMBRE 2016 MARZO 2020 DIRETTORE COMMERCIALE ITALIA FOODITALIAE Perugia
CANALE GDO DO HO.RE.CA

Startup lancio dei prodotti della filiera FOOD ITALIAE uova, pasta, vini ed altro nei canali GDO DO HO.RE.CA. Organizzazione di produzione e logistica sulle varie aziende che compongono la filiera, scelta del packaging e della comunicazione verso i clienti potenziali.
Reclutamento agenti sul tutto il territorio nazionale e affiancamento.
Proposte e accordi commerciali, pianificazione promozionale, andamento mercato, clienti direzionali. Riunione mensile con tutte le aziende della filiera.Riunione agenti.

GENNAIO 2011 AGOSTO 2016 DIRETTORE VENDITE ITALIA INDUSTRIA CONSERVE
ORTOCORI S.R.L. CORI Latina
CANALE GDO DO HO.RE.CA

Gestione dei clienti direzionali, sostituzione agenti su zone potenziali, affiancamento agenti.
Acquisizione nuovi clienti.
Proposte e accordi commerciali.piani promozionali. Analisi mercato, strategia lancio nuove referenze.
Riunione agenti ogni due mesi , riunione settimanale con proprieta' produzione e marketing.

SETTEMBRE 1999 AGOSTO 2011 DIRETTORE VENDITE PASTIFICIO SPIGADORO SPA
FOLIGNO Perugia

CANALE GDO DO HO.RE.CA

Proposte e accordi commerciali, piani promozionali, andamento mercato, gestione clienti direzionali. Sostituzione agenti su zone deboli, affiancamento agenti.

Strategia per lancio nuove referenze.

Riunione agenti ogni due mesi, riunione settimanale con proprietà e produzione.

LUGLIO 1993 MAGGIO 1999 AREA MANAGER PASTIFICIO FRATELLI FEDERICI SPA AMELIA
Terni

CANALE GDO DO HO.RE.CA

Zona di competenza Lazio Toscana Umbria Sardegna.

Proposte commerciali in linea con la direzione commerciale, piani promozionali.

Reclutamento agenti, affiancamento agenti e riunione con gli stessi mensile.

Acquisizione nuovi clienti, riunione con la direzione commerciale ogni mese.

Recupero incassi agenti.

GENNAIO 1988 GIUGNO 1993 AGENTE DIRETTO FRATELLI SALVIATO SPA VARESE
CANALE DETTAGLIO HO.RE.CA

Zona di competenza Lazio Toscana Umbria

Gestione vecchi clienti e acquisizione nuovi clienti.

Lancio di nuove referenze da inserire.

Ultimo anno in affiancamento con agenti nuovi da preparare.

FORMAZIONE : ISTITUTO TECNICO GEOMETRI TERNI

LINGUA : INGLESE FRANCESE SCOLASTICO

SISTEMI OPERATIVI : EXCEL NUMBERS WORD PAGES

COMPETENZE : CORSO GESTIONE AGENTI PERUGIA 2010

CORSO STRATEGIA DI MARKETING ROMA 2016

HOBBY : VOLONTARIATO IN AMELIA

CALCIO

CUCINA

- disponibile ai vari trasferimenti che questo lavoro comporta -
- autorizzo al trattamento dei dati personali come da legge 675/96 e successiva dlgs 196/03
- richiedo massima riservatezza.

Stefano Rossi

Amelia 2024

